

PERFIL 06 · PRESTACIÓN DE SERVICIOS EN EL EXTERIOR

Prestador de Servicios en el Exterior

Si facturás al exterior, estás dejando entre 20% y 35% de tu margen cada año

SITUACIÓN

Sos consultor, desarrollador, diseñador, profesional independiente o agencia que factura mayoritariamente al exterior, prestando los servicios en el exterior. Tus clientes están en EE.UU., Europa o LATAM. Trabajás desde casa o desde un coworking fuera de Uruguay. Tu facturación creció y tu estructura sigue siendo la misma de cuando facturabas un cuarto de lo que facturarás hoy.

COMPLICACIÓN

Muchos profesionales que prestan este tipo de servicios facturan a clientes del exterior a título personal o desde sociedades inadecuadas. El profesional individual termina pagando impuestos sobre la totalidad de sus honorarios, cuando una estructura correcta podría implicar carga efectiva cercana a cero.

El otro extremo es igualmente problemático: estructuras ofrecidas en jurisdicciones offshore tradicionales (BVI, Panamá, Seychelles) generan fricción bancaria creciente, observaciones de KYC por parte de clientes corporativos y dificultades para recibir transferencias internacionales en plataformas como Wise o PayPal.

RESOLUCIÓN

Una SA uruguaya bajo régimen de servicios al exterior puede aplicar IRAE con una alícuota del 0% del ingreso bruto cuando el servicio se presta en el exterior a un no residentes. Para un profesional o agencia con USD 200K – 500K anuales de facturación al exterior, la diferencia frente al monotributo o régimen fiscal en países vecinos es decisiva.

💎 TESORO ENTERRADO · El umbral donde la SA se paga sola

El cálculo que casi nadie hace: a partir de aproximadamente USD 50.000 – 80.000 anuales de facturación al exterior, el ahorro fiscal de operar bajo SA supera holgadamente todos los costos de setup y mantenimiento del primer año — y a partir de USD 200.000 anuales el ahorro neto anual es típicamente de USD 34.000 a USD 96.000 por año. Es la decisión de mayor ROI que un profesional independiente puede tomar en su carrera.

EJEMPLO NUMÉRICO · PROFESIONAL / AGENCIA CON USD 300K ANUALES FACTURADOS AL EXTERIOR

Concepto	SAC Uruguay (servicios)	Persona física LATAM típica
Imposición efectiva sobre facturación	0%	20% – 35%
Carga tributaria anual estimada	ICOSA ≈ USD 650	USD 60.000 – 105.000
Costo mantenimiento anual	USD 5K – 8K	USD 0 – 2K
Costo total anual	≈ USD 6.000 – 9.000	USD 60.000 – 107.000
Ahorro neto anual estimado	Referencia	USD 54.000 – 98.000

POR QUÉ GTS

- ▶ **Setup llave en mano:** constitución, alta fiscal y facturación operativa en pocas semanas. Apoyo en apertura de cuentas
- ▶ **Mantenimiento integral:** contabilidad, liquidaciones y gobierno societario por una mensualidad fija predecible.
- ▶ **Escalabilidad:** la misma estructura te acompaña de USD 200K a USD 5M anuales sin rediseños.

PRÓXIMO PASO

Una consulta de 30 minutos donde calculamos tu ahorro fiscal anual sobre tu facturación real y te guiamos en como te conviene avanzar.