
Acuerdo MERCOSUR – Unión Europea

Primeras reacciones

En un hecho histórico y luego de 20 años de iniciadas las negociaciones se firmó el acuerdo de Asociación Estratégica entre el MERCOSUR y la Unión Europea (UE) (corresponde recordar que deberá ser ratificado por los respectivos Parlamentos en un proceso que podría insumir 2 años).

Para tomar conciencia de la dimensión de este acuerdo, ya que implica la integración de un mercado de 800 millones de habitantes, casi la cuarta parte del PBI mundial y con más de USD 100.000 millones de comercio bilateral de bienes y servicios entre 28 países europeos + 4, es conveniente analizar el intercambio comercial entre el Mercosur y la UE y desde una perspectiva local, evaluamos los principales impactos que implica para Uruguay.

Exportaciones del MERCOSUR hacia UE

Las exportaciones del Mercosur hacia la Unión Europea representaron el 15% del total de exportaciones del bloque en 2018, manteniéndose estable en relación a los años anteriores. Por su parte, la participación de las importaciones de bienes con origen UE en el total de lo importado por el Mercosur fue de 16 %.

En cuanto a la participación por países en las exportaciones del Mercosur hacia la UE, Brasil con el 76 %, es por lejos el país con mayor participación seguido por Argentina. En cuanto a Uruguay, la participación ha presentado un leve aumento impulsada por las mayores exportaciones de celulosa y carne bovina.

Entre los principales 10 productos exportados por el Mercosur hacia la UE en 2018, en primer lugar se encuentra harina de soja, siendo Argentina, Brasil y Paraguay los principales proveedores. El segundo lugar es para la celulosa (principal producto exportado por Uruguay en 2018), y luego le siguen en orden: barcos, dragas, etc; minerales de hierro; café; soja; minerales de cobre; jugos de frutas; oro; tubos y carne bovina.

Por último, los 10 principales bienes exportados a la UE durante el año 2018 explicaron el 52% del total de las ventas del Mercosur al bloque europeo.

Exportaciones de Uruguay hacia UE

En lo que refiere a Uruguay, la UE es un socio comercial fundamental para Uruguay, por ejemplo en 2018 fue el segundo destino de exportación con un total de USD 1.708 Millones y con una participación de 19%, solo superado por China.

La celulosa es el principal producto exportado hacia la UE, seguido de la carne bovina y la madera, los cuales en conjunto representan el 77% del total. En cuanto a los restantes rubros principales exportados pero con una participación del 5% o menor podemos mencionar madera; lanas y tejidos; cuero; arroz; frutas cítricas; carne equina, porcina y otras; subproductos cárnicos y oro.

Examinando los principales destinos fueron Países Bajos (que operan como punto de ingreso para gran parte de las exportaciones uruguayas que luego se redistribuyen dentro del bloque europeo), Italia y Alemania, que a su vez son los principales destinos de la celulosa dirigida a Europa.

Importaciones de Uruguay hacia UE

En cuanto a las importaciones, totalizaron USD 1.112 Millones en 2018, representando un 14% en el total de lo importado por Uruguay.

Los principales productos importados fueron equipos para generación eólica, automóviles y autopartes, medicamentos y otros productos químicos.

Impacto de los aranceles y efecto con el Acuerdo

En este sentido, cabe recordar que en 2017 Uruguay pagó por concepto de aranceles USD 270 millones. De ese total, USD 106 Millones se pagaron a la Unión Europea por lo que representó un 40% del total pagado por aranceles, que se eliminaría a casi la totalidad (más del 90%) por aplicación del acuerdo.

El promedio de arancel a esta región es de 7,3%, con cotas máximas en lácteos y algunos subproductos cárnicos, y sin aranceles en productos relevantes para Uruguay como la celulosa y la soja.

Del total de aranceles pagos a la UE, el 81% corresponden a carne bovina. Este producto podrá ingresar al mercado europeo a través de cuotas especiales como la cuota Hilton que pasaría de un arancel del 20% a 0% permitiendo el ingreso de cortes de alta calidad, además de una nueva cuota de 99.000 toneladas para todo el MERCOSUR con un 7,5% de arancel.

Además de la carne, hay varios productos que pagan aranceles a la UE como: cuero y sus manufacturas (USD 5,4 MM), frutas cítricas (USD 4,9 MM), lana (USD 2,6 MM), miel (USD 2,5 MM) y arroz (USD 2 MM).

El arancel de ingreso a la UE pasará a 0 % para: soja; harina de soja; aceites para uso industrial; varios productos hortícolas y frutícolas; el café y algunos productos de la pesca, por mencionar solo algunos.

En el caso de otros productos, existirá una desgravación gradual en un plazo de hasta 10 años, y allí encontramos productos de la pesca; cítricos; arroz partido; el biodiesel; los aceites vegetales para consumo humano entre otros.

Como resumen de la firma de este acuerdo comercial, Uruguay logra un avance importante en su proceso de inserción internacional, ya que hay beneficios para toda la oferta exportable uruguaya de bienes y servicios y también constituye un marco clave para atraer inversiones productivas.

Por último, es importante recordar que el MERCOSUR está también negociando acuerdos con los países del EFTA, Canadá, República de Corea y Singapur.